

**WHITE**<sup>®</sup>  
MILANO

24-27 Settembre 2020

SUPPORTARE CONCRETAMENTE LE PMI ITALIANE



INSIEMESIAMOPIÙFORTI



# La nostra strategia-

## INSIEMESIAMOPIÙFORTI

In questi mesi abbiamo lavorato intensamente con i nostri partner e le Istituzioni per presentare una strategia e un programma di azioni concrete per far ripartire l'intera filiera moda.

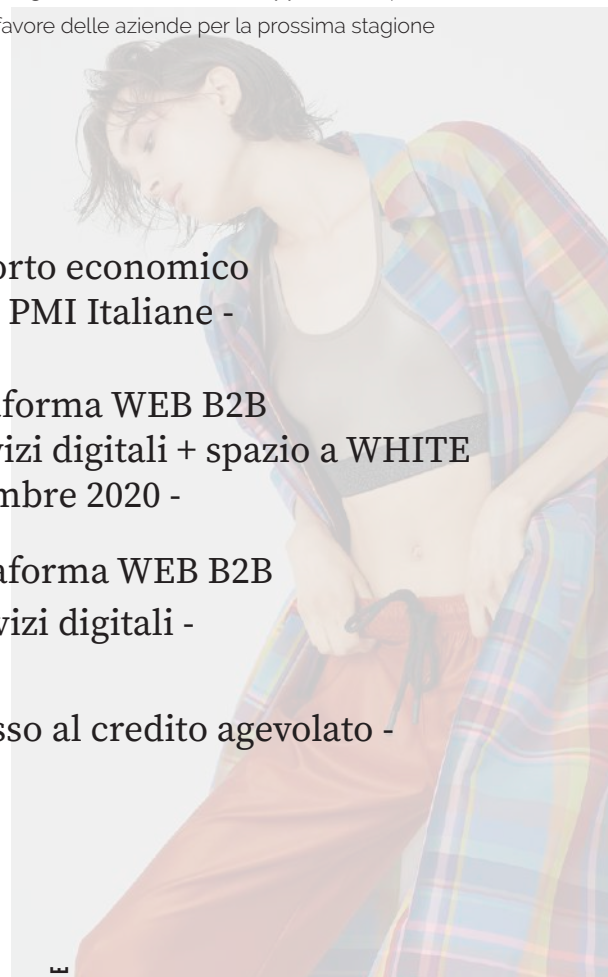
Come voi siamo imprenditori - nati nel 2002 - e capiamo bene le vostre problematiche che hanno coinvolto noi stessi come PMI italiana. Per questo ci avete fatto portavoce del movimento **INSIEMESIAMOPIÙFORTI** che ha superato le 3.900 iscrizioni: se il numero delle adesioni crescerà saremo ancora più forti e autorevoli nelle nostre richieste di intervento.

Dopo un lungo e complesso lavoro, per ripartire e far ripartire l'economia delle PMI italiane, siamo riusciti ad ottenere alcune misure concrete che ci permetteranno di superare questo momento.



Questo il programma e le azioni di supporto che possiamo mettere in campo a favore delle aziende per la prossima stagione

- 1.** Supporto economico per le PMI Italiane -
- 2.** Piattaforma WEB B2B e servizi digitali + spazio a WHITE Settembre 2020 -
- 3.** Piattaforma WEB B2B e servizi digitali -
- 4.** Accesso al credito agevolato -



INDICE



# 1.

## Supporto economico per le PMI Italiane -

### PARTECIPARE A WHITE - AGEVOLAZIONI ECONOMICHE

Grazie a un intenso lavoro di sistema tramite **Confartigianato Imprese**, siamo in grado di fornire un **supporto economico che consiste nella riduzione** (solo per l'edizione di settembre 2020) del costo di partecipazione al salone del 30%.

STAND PREALLESTITO (MQ)	VALORE DELLO SPAZIO (420€/MQ + 1.300€ ISCRIZIONE)	COSTI DELLO SPAZIO PER SETTEMBRE 2020 A SEGUITO DEL SUPPORTO ECONOMICO	N. STRUTTURE (MENSOLE O BARRE APPENDERIA) DA 120 CM IN DOTAZIONE
10,5	5.710,00 €	3.997,00 €	4
12	6.340,00 €	4.438,00 €	5
16	8.020,00 €	5.614,00 €	7
20	9.700,00 €	6.790,00 €	9
22	10.540,00 €	7.378,00 €	10
25	11.800,00 €	8.260,00 €	12
30	13.900,00 €	9.730,00 €	13
35	16.000,00 €	11.200,00 €	13
40	18.100,00 €	12.670,00 €	13

I PREZZI SI INTENDONO IVA ESCLUSA



Si tratta di un **supporto economico una tantum** grazie al quale potremmo ripartire insieme a settembre per far riprendere l'economia del sistema moda. Siamo pronti a scommettere su **Milano come città da cui ripartirà una vera e propria rinascita**, in cui proprio la **community dei buyer italiani** sarà la protagonista e il motore di questa ripresa. **Milano è la capitale della moda, che da sempre ha accolto noi, le aziende e i buyer**; ora senza colpe sta attraversando, suo malgrado, un momento molto difficile. Dobbiamo quindi essere tutti solidali con Milano e unirci a Milano in occasione della prossima fashion week con un senso di solidarietà per fare vedere che **tutti insieme possiamo far rinascere il Made in Italy e far ripartire la filiera moda**. Essere presenti è un segnale essenziale e lo stiamo chiedendo a tutti gli addetti ai lavori, ai buyers in primis.

# Piattaforma WEB B2B e servizi digitali + spazio a WHITE Settembre 2020 -

## 2.

Tra luglio e settembre 2020 avremo attiva una **piattaforma web B2B** che permetterà alle aziende nostre clienti sia di dialogare con i propri buyer a distanza, ma anche di entrare in contatto con altri compratori nazionali e internazionali, **sviluppando nuove opportunità di business**. Grazie a partnership mirate faremo inoltre **crescere la comunicazione e presenza online delle aziende** per farle conoscere da buyer e stampa italiana e internazionale. Saremo in grado di fornire un **servizio digitale a 360 gradi ai nostri clienti**, uno spazio virtuale ove potranno vendere il campionario, fare riassortimenti, proporre flash tutto l'anno; prevediamo inoltre una serie di attività a supporto, come newsletter dedicate a tendenze e prodotti a tutto il nostro database buyer, **anche in periodo non fieristico, mantenendo alta l'attenzione sulle PMI** che rappresentiamo.

La piattaforma digitale B2B è inclusa nel costo dello spazio grazie al supporto di Confartigianato Imprese.



TABELLA COSTI SPAZIO WHITE SETTEMBRE 2020 + PIATTAFORMA WEB B2B PER 12 MESI

MQ STAND	VALORE DELLO SPAZIO (420€/MQ + 1.300€ ISCRIZIONE)	B2B	VALORE PIATTAFORMA B2B PER 1 ANNO	VALORE SPAZIO SETTEMBRE 2020 + PIATTAFORMA B2B PER 1 ANNO	COSTO SPAZIO PER SETTEMBRE 2020 + PIATTAFORMA B2B PER 1 ANNO A SEGUITO DEL SUPPORTO ECONOMICO
10,5	5.710,00 €	Fino a 75 Style collezione + 75 Style per delivery immediata	€ 2.400,00	€ 8.110,00	€ 3.997,00
12	6.340,00 €	Fino a 75 Style collezione + 75 Style per delivery immediata	€ 2.400,00	€ 8.740,00	€ 4.438,00
16	8.020,00 €	Fino a 75 Style collezione + 75 Style per delivery immediata	€ 2.400,00	€ 10.420,00	€ 5.614,00
20	9.700,00 €	Fino a 130 Style collezione + 130 Style per delivery immediata	€ 2.900,00	€ 12.600,00	€ 6.790,00
22	10.540,00 €	Fino a 130 Style collezione + 130 Style per delivery immediata	€ 2.900,00	€ 13.440,00	€ 7.378,00
25	11.800,00 €	Fino a 130 Style collezione + 130 Style per delivery immediata	€ 2.900,00	€ 14.700,00	€ 8.260,00
30	13.900,00 €	Fino a 300 Style collezione + 300 Style per delivery immediata	€ 3.400,00	€ 17.300,00	€ 9.730,00
35	16.000,00 €	Fino a 300 Style collezione + 300 Style per delivery immediata	€ 3.400,00	€ 19.400,00	€ 11.200,00
40	18.100,00 €	Fino a 300 Style collezione + 300 Style per delivery immediata	€ 3.400,00	€ 21.500,00	€ 12.670,00

I PREZZI SI INTENDONO IVA ESCLUSA

POSSIBILITA' DI  
INCREMENTARE IL NUMERO  
DI STYLE

Sarà fornito un accesso alla piattaforma a tutti i vostri agenti e commerciali da utilizzare a loro volta per espandere la rete del vostro brand e sarà inoltre facile programmare delle video call in diretta con i clienti per mantenere quel contatto personale, che è l'anima delle vendite emozionali dei nostri prodotti. Per il primo anno il servizio B2B digitale sarà incluso nella fee di partecipazione dell'edizione di settembre 2020.

# Piattaforma WEB B2B e servizi digitali -

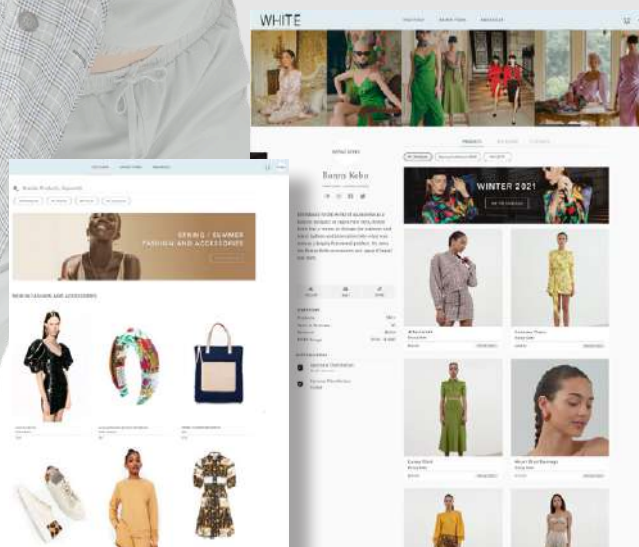
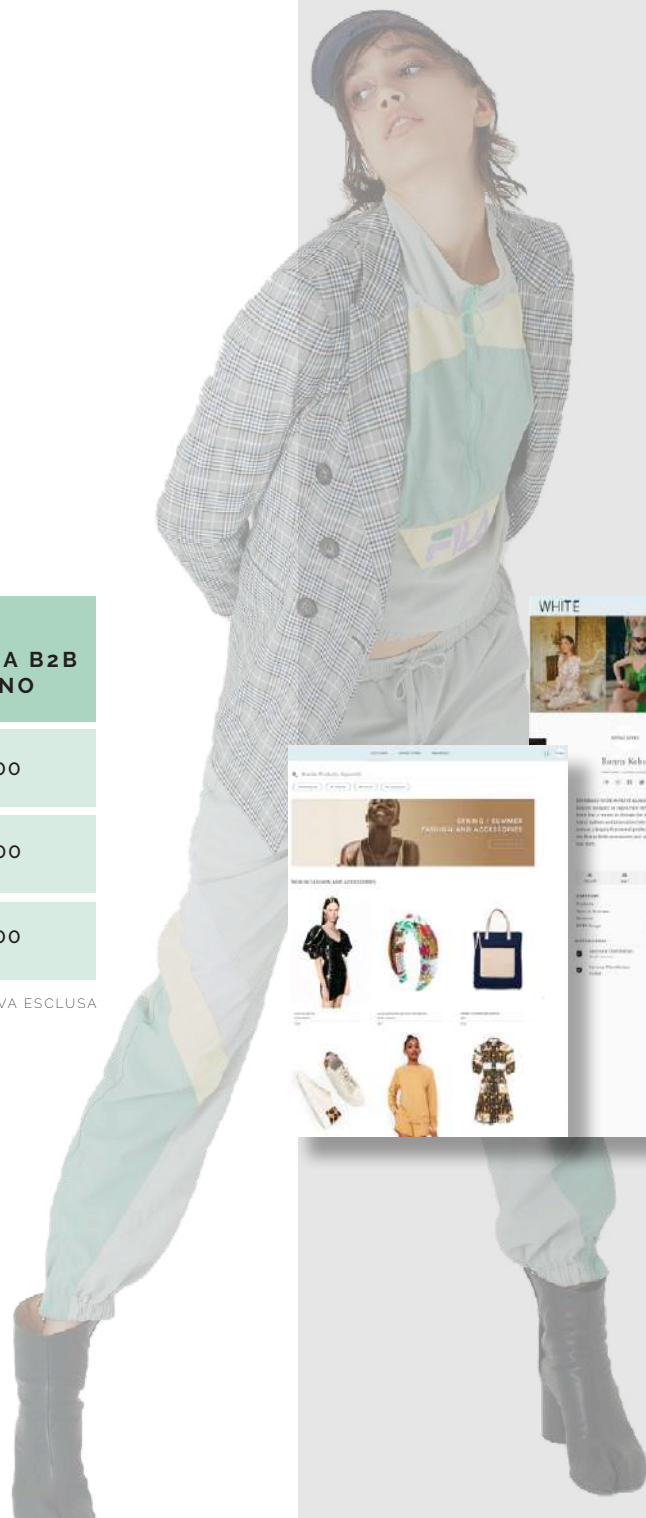
## 3.

Per chi non parteciperà alla fiera il servizio sarà disponibile a pagamento. Il servizio in questione, le foto della collezione, la comunicazione e tutte le spese inerenti alla digitalizzazione delle aziende possono rientrare nel finanziamento erogato da Intesa Sanpaolo (vedi paragrafo 4, accesso al credito agevolato).

TABELLA COSTI PIATTAFORMA WEB B2B

B2B	COSTO PIATTAFORMA B2B PER 1 ANNO
Fino a 75 Style collezione + 75 Style per delivery immediata	€ 2.400,00
Fino a 130 Style collezione + 130 Style per delivery immediata	€ 2.900,00
Fino a 300 Style collezione + 300 Style per delivery immediata	€ 3.400,00

I PREZZI SI INTENDONO IVA ESCLUSA



# Accesso al credito agevolato -

## 4.

Un tema di fondamentale importanza per poter concretamente far ripartire le nostre aziende. Abbiamo lavorato a una partnership con Banca Intesa Sanpaolo per garantirvi un accesso al credito semplice e con un tasso agevolato che parzialmente sarà coperto dallo stesso WHITE. Il finanziamento sarà restituibile a breve o a medio e lungo termine e utilizzato per coprire le spese di partecipazione a WHITE, comunicazione, viaggi e soggiorni a Milano, se fatturati da M.Seventy. L'accesso immediato al credito sappiamo essere un problema e ci siamo insieme a voi resi garanti e comparteciperemo al tasso d'interesse per ottenere il cash flow necessario per ripartire.

### FINANZIAMENTO TANDEM

La soluzione per l'acquisto di beni/servizi che ti consente di dilazionare i pagamenti delle forniture con uno strumento flessibile e ad un tasso vantaggioso grazie al sostegno del tuo fornitore

### QUALI VANTAGGI OFFRE IL FINANZIAMENTO TANDEM?

#### CONDIZIONI DI PRESTITO INNOVATIVE E VANTAGGIOSE

Il Finanziamento Tandem a Breve Termine o Medio Termine (concedibile fino al 100% dell'importo della fattura, IVA inclusa), viene direttamente erogato al tuo fornitore (White /M.Seventy), convenzionato con la Banca, che si impegna a sostenere il pagamento di una parte degli interessi.

#### DURATA FLESSIBILE IN BASE ALLE ESIGENZE DELLA TUA AZIENDA

Rimborsi il finanziamento alla Banca in comode rate mensili, a tasso fisso e di durata variabile (da 6 a 18 mesi per Tandem Breve Termine; da 24 a 60 mesi per Tandem Medio Termine), godendo del contributo sugli interessi a te riservato.

#### CONSOLIDA LA RELAZIONE CON IL TUO FORNITORE

Consolida una relazione proficua e duratura con il tuo fornitore e la Banca: grazie al Finanziamento Tandem puoi saldare subito le tue forniture, dilazionando comunque il pagamento.

### COME FARE A DIVENTARE CLIENTE?

Con la dichiarazione di ammissibilità rilasciata da White/M.Seventy, puoi recarti in filiale per beneficiare delle condizioni agevolate del finanziamento. Il tuo gestore in filiale è a disposizione per fornire informazioni sui finanziamenti e analizzare con te la migliore soluzione in linea alle tue esigenze.

### COSA È IMPORTANTE CHE TU SAPPIA:

La tua azienda deve necessariamente disporre di un conto corrente sul quale addebitare le rate del finanziamento presso la Banca, ad eccezione di professionisti e microimprese identificate secondo quanto previsto dal D. Lgs 6/9/2005 n°206, per i quali l'erogazione del finanziamento può avvenire mediante accredito su conto corrente presso la Banca o presso altra banca o per cassa.

1. L'importo del finanziamento ha un ammontare minimo di 2.500 euro per Tandem Breve Termine e di 10.000 euro per Tandem Medio Termine, ed è concedibile fino al 100% dell'importo della fattura, IVA inclusa.
2. Quota a carico dell'impresa fornitrice definita in sede di stipula della convenzione tra «Fornitore Convenzionato» e Banca.
3. La dichiarazione di ammissibilità è il documento con il quale White/M.Seventy, consente al suo cliente di recarsi in filiale per richiedere il finanziamento tandem.

### WHITE / M.SEVENTY COPRE PARTE DEL TASSO DI INTERESSE:

- 1% per finanziamenti brevi
- 0,5% per finanziamenti a medio lungo

### ISTRUTTORIA NORMALE:

- se la azienda non è cliente - è richiesta visura e bilancio oltre a fattura e lettera di ammissibilità White/M.Seventy
- se la azienda è cliente - è richiesto solo ultimo bilancio oltre a fattura e lettera di ammissibilità White/M.Seventy
- non c'è garanzia reale richiesta ma la banca si riserva di chiederla in caso di necessità

